

작성일 : 2025.3.14

.....

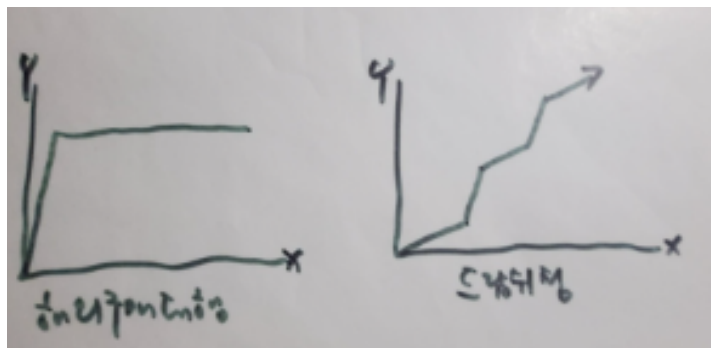
BA팀 Orientation (2025.3.14 9pm)

강의 전 에 이야기 하고 싶은 것은, 저는....Seller 이지만, 또한 사업가 이기 때문에, 사물을 **“비즈니스적인 시각”** 으로 봅니다....따라서, **저의 강의는 비즈니스에 대한 이야기 입니다**

왜 드랍쉬핑판매를 배워야 하는 지는...다 아시는 일 이니 말씀드리지 않겠으나, **드랍쉬핑판매가 무엇인지.....는, “정확히” 아셔야 합니다.**

1. What is Dropshipping 판매?

- 드랍쉬핑판매는 단순히 “무재고 판매” 가 아닙니다.
 - 국내에서, “드랍쉬핑판매 와 구매대행업 을 같은 것으로 간주” 하는 것 은, 강사 들이...드랍쉬핑판매에 대한 실전판매 경험이 없거나 부족하여, 이 “용어의 정의” 만으로 수강생 들을 혼란케 하는 것 입니다.
 - 구매대행 이냐 드랍쉬핑이냐, 하는 개념의 정의로 시간낭비 하고 싶지 않습니다. 우리는, 판매를 통해서 “돈” 을 벌겠다는 공통의 목적을 가지고 있습니다
- 그러나, 굳이 구분을 하고자 한다면...(교육상의 목적으로)
 - 구매대행은, 솔루션업체에서 주어진 “틀” 안에서, routine job 을 하고...타켓마켓이, “한국 내수” 라는 것 이고
 - 드랍쉬핑판매는, (레고 블럭 처럼) public 의 수많은 솔루션을 내 생각대로 조합해서, **내판매시스템**을 만들고, **타켓마켓이 “해외시장”** 이라는 것



(*) 저는...개인적으로, 판매자를 하려면...무 조 건 “미국 시장” 에서 시작하라고 합니다. 그 이유는, 전세계 셀러들의 “각축장” 이지만, 모든 조건이...(일반)판매자에게는 최적의 시장 이기 때문입니다. 더욱이, 옛날에 어르신 들 이 하신 말 : “큰 물 에서 놀아라”...

소위 이야기 해서...판이 큰 곳에서 우리는 비즈니스를 해야 합니다. 그래야, 기회도 많지만, 생각하지도 못했던 “변동성” 에 도, 외풍에도 견디게 됩니다.

How much did US consumers spend in the last winter holiday season?

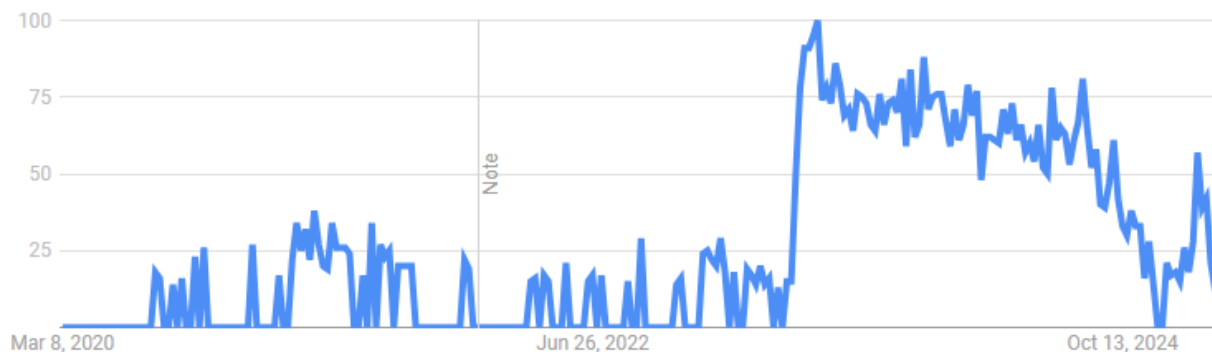
US Christmas Gift Spending Over Time

Last year's holiday season sales totaled approximately **\$964.4 billion**. Feb 24, 2025

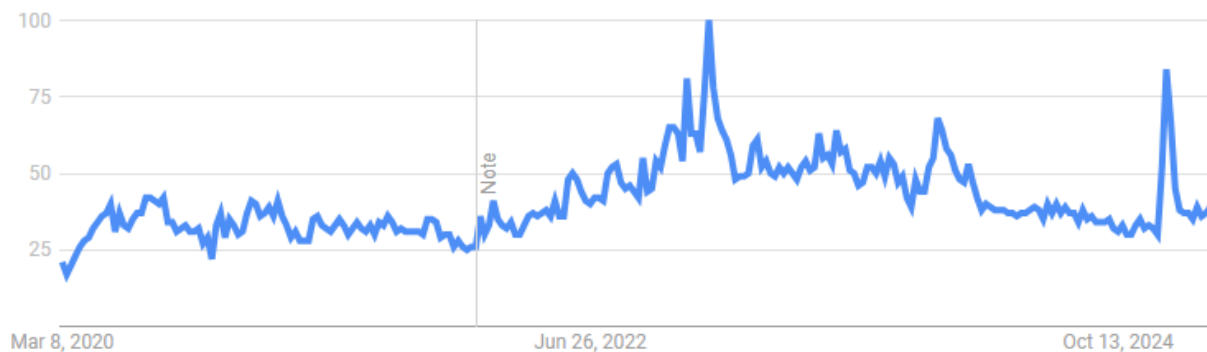
2. 드랍shipping마켓의 사이즈 및 CAGR (연평균성장율)

(*) 구글링 할 때 마다...이 검색결과는 매번 바뀝니다...만 !

- South Korea 과거 5년 (Peak : 2023년6월11일 ~ 17일)



- United States 과거 5년 (Peak : 2023년1월15일 ~21일)





what is global market share and cagr for dropshipping?

All Images Videos News Short videos Shopping Forums More

About 38,700 results (0.26 seconds)

 Search Labs | AI Overview

The global dropshipping market was valued at USD 419.8 billion in 2024 and is projected to reach USD 1.5 trillion by 2030, growing at a Compound Annual Growth Rate (CAGR) of 23.1% from 2024 to 2030. 

3. 드랍쉬핑판매는 위법인가?



dropshipping is legal?

Volume: 10/mo | CPC: \$0.00 | Competition: 0.05 |  ★

Yes, dropshipping is legal.

It is a widely-used business model in which a retailer does not keep the products it sells in stock. Instead, the retailer transfers customer orders to a supplier or manufacturer, who then ships the products directly to the customer.

Feb 11, 2024



(*) eCommerce의 Revolution

- First : Dropshipping
- Second : ChatGPT (**game changer, 2024년봄 OpenAI 의 챗지피티 4 이후 업계는 전쟁)

4. 드랍쉬핑판매의 실패 확률은 80% ~ 90% - - - > 이베이드랍쉬핑판매



what is failure rate of dropshipping?

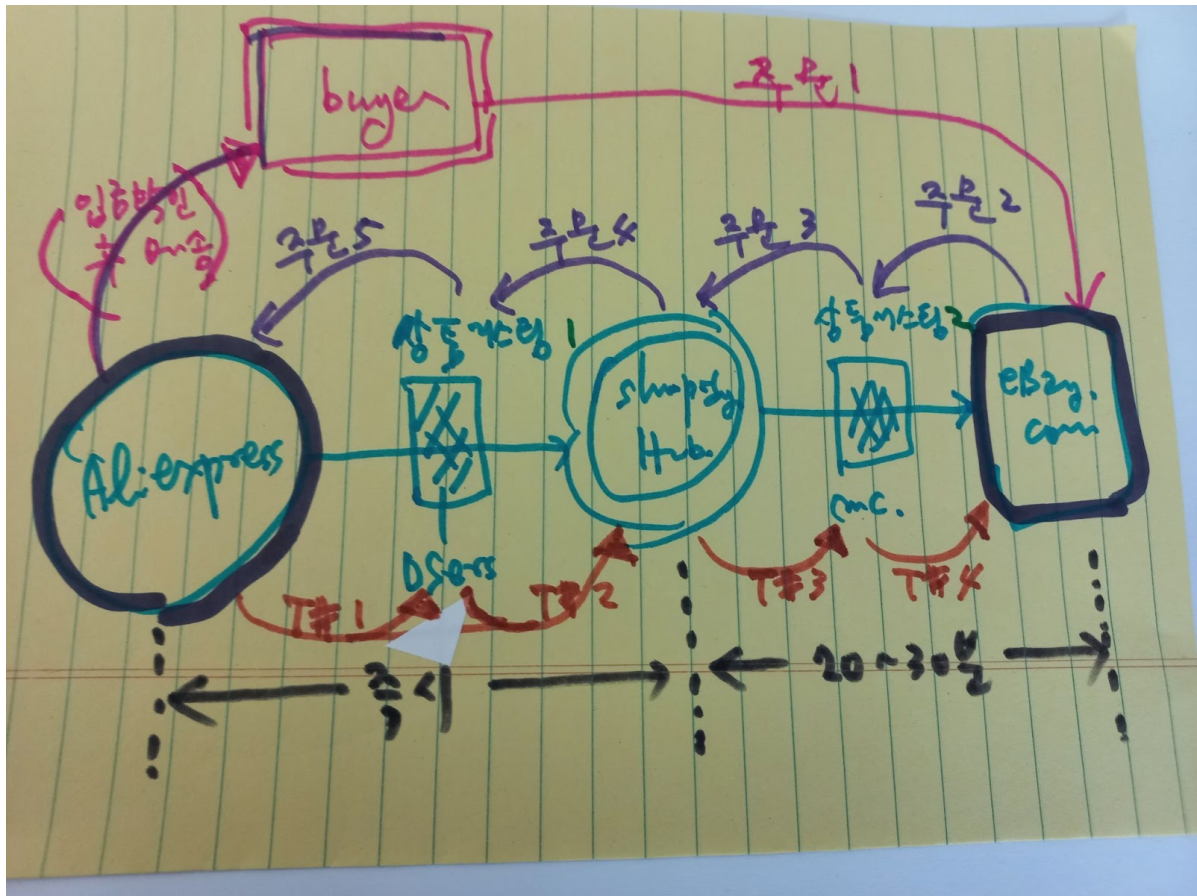
All Images Videos Short videos Shopping Forums Web More

About 142,000 results (0.28 seconds)

 Search Labs | AI Overview

While there's no definitive, industry-wide failure rate for dropshipping, experts estimate that around **10-20%** of dropshipping businesses succeed, with many others failing due to challenges and misconceptions about the business model. 

5. 드랍쉬핑판매 시연

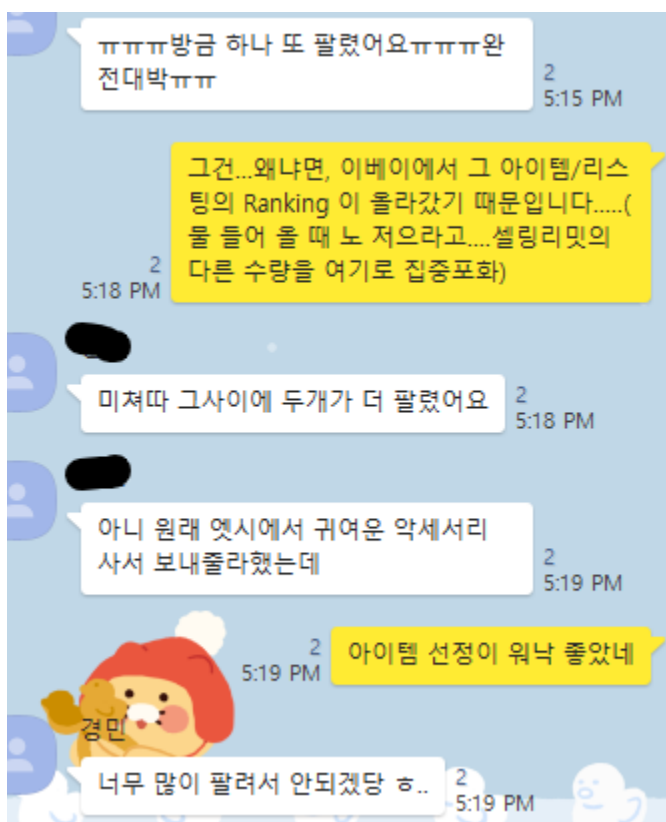
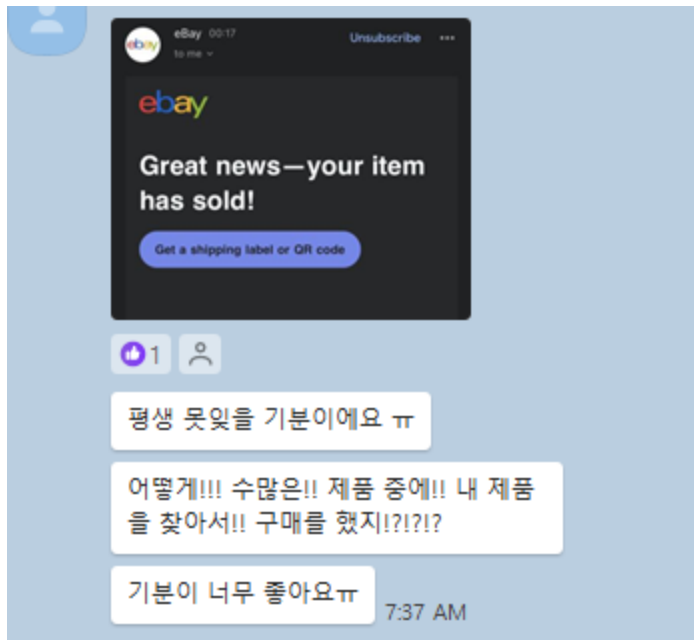


[1부 끝]

6. 첫판매의 기쁨 (**쇼피파이드랍쉬핑 4개월 -> 이베이드랍쉬핑 입문셀러)

아 판매가 되어야 할텐데 잠을 못자겠
네요ㅠ

통화하면서 말씀드린 제품.. 가격 내리
는 대신 할인 때리고 제목 조금 바꿨더
니 ctr이 7%까지 올랐어요!! 아직 판매
는 없지만^^.. 클릭률이 오르는게 신기
하네요!!! 곧 팔리겠죠??? 감사합니다



7. 입문셀러의 **Dropshipping 판매 RISK**

What is the hardest thing about dropshipping?

For dropshipping, the 10 most prominent dropshipping challenges are:

- Difficult To Build Brand Awareness.
- Finding Reliable Suppliers.
- Long Shipping Times & Delays.
- Running Out Of Stock.
- Sudden Product Price Changes.
- Supplier Account Locks.
- Sourcing High-Quality Products.
- Customer Product Returns.

8. 7 common dropshipping mistakes you need to avoid

1. Starting with High Expectations. ...
2. Not Building Relationships With Your Suppliers. ...
3. Setting Very Short Delivery Times. ...
4. Offering Multiple Shipping Fees. ...
5. Not Having an Efficient Returns System. ...
6. Relying Too Much on a Single Supplier. ...
7. Competing on Price.

9. Why eBay marketplace?

- Cashflow 가 top priority
- Open marketplaces 중에서 셀러에 제일 호의적이며, seller protection
- 판매 중 문제 발생 시, 셀러에게 충분한 경고 먼저
- 지난 12년간, 이베이의 기본 알고리즘은 변하지 않았음. Revision 된 이유는

- 건전한 장터 차원에서 Buyer 보호 system
- More making money....but reasonable 하려고 노력 (than Amazon)
- 이 외에도 다수

(*) 미국의 12대 대형 Open marketplace list

1. Amazon
2. eBay
3. Walmart
4. Etsy
5. Lowe's
6. The Home Depot
7. Macy's
8. Target
9. Best Buy
10. Wayfair
11. Kroger
12. Bed Bath & Beyond

10. 이베이판매에서의 최근 주의 사항

- (평소에도) 네이버의 이베이판매 관련 카페에 (가끔) 들어가보면, “한국발 배송” 인데도, 계정 영구 정지 사례가 있음. (드랍쉬핑판매는, 이커머스 판매 방법 중 한가지 일 뿐이며...어느 오픈마켓플레이스 도 illegal 이라고 명문화 된 곳 없으며, 드랍쉬핑판매 한다고 계정정지 시키는 것 은 아님)
 - 계정정지 당한 셀러는, “잘 못 한것 없다” 고 하지만...이베이는, 시스템이 계정정지 시키는 것 이므로, 어떤 패턴에 위반사항이 발생하였을 것 임.
- **근래에 들은 소문은...드랍쉬핑판매를 하는 newbie 의 대량유입으로**
 이베이장터에 문제가 생기기 시작해서, 신규 계정 오픈에 대해서 tight 하게 “시스템” 이 관리하는 프로그램이 추가 되었다는 이야기. (**미국주부 도 이런 이야기를 들어서, 이베이매니저 에게 알아본 적 있다는 유튜브 영상을 본 적 있음) - 이베이의 첫번째 priority 는, “건전한 장터” 만들기.

- 드랍shipping판매 관련, eBay Policy (이베이 정책)



Customer Service

Home > Customer Service > Selling > Drop shipping

Drop shipping, where you fulfill orders directly from a wholesale supplier, **is allowed on eBay**. Remember that if you use drop shipping, you're still responsible for the safe delivery of the item within the time frame stated in your listing and for the buyer's overall satisfaction with their purchase.

However, listing an item on eBay and then purchasing the item from another retailer or marketplace that ships directly to your customer **is not allowed on eBay**.

- **따라서.....**이베이의 정책을 준수하면서, 정상적인 activity (예를 들어서, 신규계정 오픈 하자마자, 갑자기 한달에 몇천불 판매는 의심을 사게 됨) 를 보여주고, 계정 오픈 후, **최소한 90 (?) days** 는 조심하여 운행해야 함.
 - 참고로, 이베이는...문제 발생시, warning message를 먼저 주고..."소명" 할 기회를 주는 반면에, 아마존은...아무리 "대형 셀러" 라 하여도...정책 위반에 대해서 바로 kick-out...

11. Y2025 new Class 안내

(*) 저의 강의는 기본적으로, Guide 강의 + Q&A단톡방 + 프리미엄글(보충) 이며, 강의 후 에 "강의 녹화 다운로드" 와 "강의 스크립트" 를 **복습하시라고 드립니다**.

- D-class 경우는 1:1 개인톡 추가

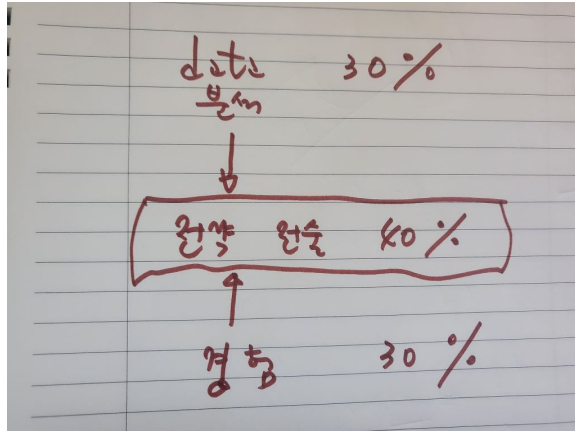
- A-class : 프리미엄 글 읽기 및 드랍shipping판매 이론 공부 (1~2달)
 - 이베이계정 오픈을, (Payoneer 연결 안 하고) 구매계정 only
 - 샘플구매 2개 ~ 3개 권장

-----실제 클래스는 여기부터

- B-class : eBay드랍shipping, soft landing (7강)
 - 매출 올리기위한 무리한 판매 안 하고, 시스템 익히기에 주력
 - BA팀 : 4월17일 시작 하며, “Live강의 + Q&A단톡방”
 - BB팀(6월) 부터 : 녹화강의 + Q&A단톡방
- C-class : eBay드랍shipping, 월매출 1만불 (9강 ~ 12강)
 - Y2024 경우 : 4개월에 절반정도 달성 (처방전강의)
 - LC팀 : 달성을 zero 퍼센트 (커리큘럼강의 12강)
 - **Y2025 목표는...8강 ~ 9강으로 단축하는 것.**
- D-class : eBay드랍shipping, 월매출 3만불
 - 4월20일 부터, “선발대” 4명 으로 시작하며, 어느 정도 기간이 걸리는지 확인하여...최대한 단축 예정
 - 월3만불 매출이 되면, 혼자서도 5만불+ 달성이 가능 함.
 - 10만불 이상 하려면, 자금 운영 포함하여...upgrade 교육이 한번 더 필요 함.
- E-class : 쇼피파이드랍shipping판매 (14강 ~ 16강)
 - C-class 또는 D-class 를 pass 한 수강생 만 가능 함
 - 한국인의 “영어” 라는 언어 문제를, AI 솔루션으로 최대한 대체가 필요 하다고 생각하지만, 아직 확신 이 없음.

12. 과거보다 Newbie 에게 유리한 상황 이나, 입문셀러는...기존셀러에 대해서 환경적으로 매우 불리함은 사실. (**입문셀러의 판매가 안 나오는 것은 당연)

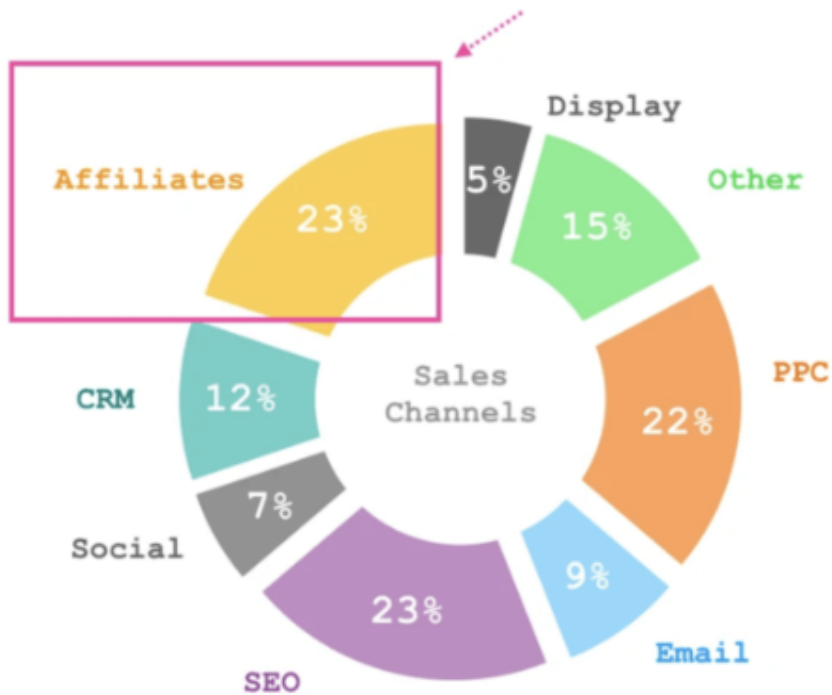
- ChatGPT 활용
- Data 분석 자료 풍부



- 국내 이커머스 교육 방식은 수정되어야 함.

On average 23% of total sales come from the affiliate channel for merchants that use it

source: AffiliateBenchMarks



중요한 것은... "Why" 와 How 인데, 국내에서는 What 에만 몰두 하는 경향 이 있다는 개인적인 생각 임.

.....

11. 드랍쉬핑판매로 부자가 되는 공식 (**무수한 기회)

- 1단계 : eBay드랍쉬핑판매로 **컨셉잡기 및 Cashcow 만들기**
- 2단계 : 타 오픈마켓으로 확장 + Shopify 드랍쉬핑판매로 scale-up
- 3단계 : 내 쇼피파이 “쇼핑몰판매” 로 목돈 만들기 (비즈니스모델판매)
- Optional
 - 드랍쉬핑 판매 -> 비즈니스로 업그레이드하여 사업
 - 콘텐츠판매 및 Digital products 판매 (전자책 등)
 - 어필리에이트마케팅
 - 강의, 코칭 등 다수

13. 언제부터 벌 수 있나?

The screenshot shows a Google search interface. The search bar contains the text "when can I begin to earn money from dropshipping". Below the search bar, it says "Volume: 0/mo | CPC: \$0.00 | Competition: 0". The search results show "About 16,000,000 results (0.36 seconds)". The first result is from Quora, titled "AI overviews are experimental. Learn more". The text of the result states: "It can take a few days to a few months to start earning money from dropshipping, but most people don't start making money until **around two to three months**. The time it takes depends on several factors, including your previous experience, product, and marketing skills. For example, if you have prior experience in operating an online store, you might be able to start making a profit in three to six months. However, one Quora user says it took them six to eight months to start seeing a decent income."

14. 얼마나 벌 수 있나 ?

2017년 의,: **8개월 만에 백만불 Profit** 한 드랍쉬핑판매자 등 수없이 많은 **성공 사례** 있음.



who is richest in dropshipping?



Volume: 0/mo | CPC: \$0.00 | Competition: 0 ★

All

Images

Videos

News

Shopping

More

To

About 5,440,000 results (0.33 seconds)

AI overviews are experimental. [Learn more](#)



As of September 2023, **Andreas Koenig and Alexander Pecka** are considered the richest dropshippers in the world. The two Australian entrepreneurs started with a toothpaste dispenser store before moving to pet products. They have \$10 million in sales in the pet niche.

Q&A

.....BA팀 : to do before 4월17일

- 이베이 계정 개설 : Business account 말고, **Individual account** 로 오픈하며, 페이오니아 연결하지 말고, **Class 전까지는 “구매계정” 으로만 사용** (절대로 selling 하시면 안됩니다.)
- 이베이닷컴에서, 최소 2개의 상품을 구입하여...배대지 통해서 한국에 가져옴
- 유투브 : 드랍쉬핑, 이베이, 쇼피파이 관련 내용을 절대 보시면 안됩니다.
- 이베이온라인캠퍼스 : 정독할 필요 없으며...소설책 읽듯이
- 프리미엄의 비플랜채널 : 소설책 읽듯이
- 그 외에, “구글링” 하여서...드랍쉬핑판매의 성공사례를 찾아 보실 것. (**네이버 플랫폼에서의 검색은 절대로 권하지 않음)

.....